

PREZENTACJA WYNIKOWA

Rok 2015

W ODPOWIEDZI NA ZMIANY

 **ACTION**[®]



WYNIKI FINANSOWE

Wybrane dane finansowe GK ACTION

	Rok 2014	Rok 2015	Zmiana %	IV kwartał 2014	IV kwartał 2015	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	5 445 189	5 312 134	-2,4%	1 632 821	1 580 801	-3,2%
Zysk brutto ze sprzedaży	328 284	288 284	-12,2%	99 377	80 386	-19,1%
Rentowność marży brutto	6,03%	5,43%	-0,6 p.p.	6,09%	5,09%	-1 p.p.
Koszty sprzedaży i marketingu	-207 540	-217 829	5,0%	-66 917	-65 085	-2,7%
W relacji do przychodów	-3,81%	-4,10%	-0,3 p.p.	-4,10%	-4,12%	-0,02 p.p.
Koszty ogólnego zarządu	-31 268	-35 831	14,6%	-8 099	-10 894	34,5%
W relacji do przychodów	-0,57%	-0,67%	-0,1 p.p.	-0,50%	-0,69%	-0,19 p.p.
Pozostałe przychody i koszty	2 854	392	-86,3%	2 040	-1 264	-162,0%
Wynik na działalności operacyjnej	92 330	35 016	-62,1%	26 401	3 143	-88,1%
Koszty finansowe netto	-6 796	-8 058	18,6%	-1 854	-2 431	31,1%
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Spółki	69 922	23 232	-66,8%	21 296	722	-96,6%
Rentowność zysku netto	1,28%	0,44%	-0,84 p.p.	1,30%	0,05%	-1,25 p.p.

Przepływy pieniężne

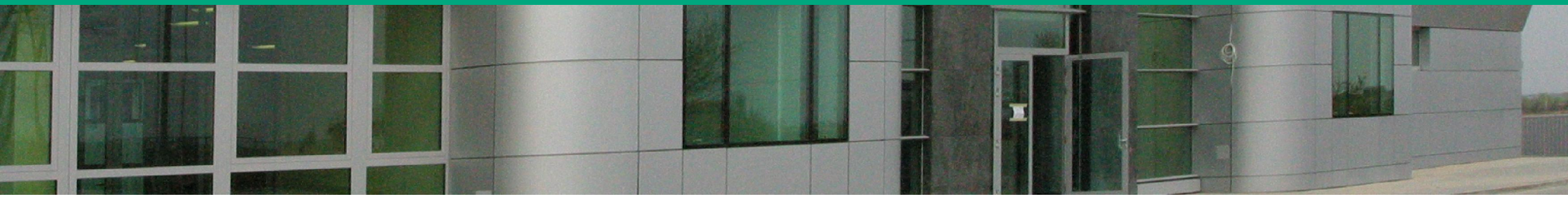
	Q4 2014	Q4 2015
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	- 81 810	51 122
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 62 173	- 17 555
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	220 571	- 109 827

Cykl konwersji gotówki

	31.12.2014	31.12.2015
Rotacja magazynu	33	28
Spływ należności	33	37
Splata zobowiązań	47	46
Konwersja gotówki	20	20



OSIĄGNIĘCIA 2015



- **Nowe kontrakty dystrybucyjne**

- **Motorola:** telefony
- **Microsoft Surface:** tablety
- **Lenovo:** SystemX (IBM)
- **Hasbro:** pełny asortyment
- **Medisana:** medycyna domowa, uroda
- **Toyota:** maszyny do szycia
- **Qnap:** storage
- **Tristar:** małe AGD



motorola



lenovo



MEDISANA®
Germany 



TOYOTA

QNAP

TRISTAR

- Nowe umowy handlowe – e-commerce:
 - Uruchomienie sprzedaży do części „retail”



- Dostawa największego w Polsce klastra obliczeniowego Prometeusz (AGH/Cyfronet)

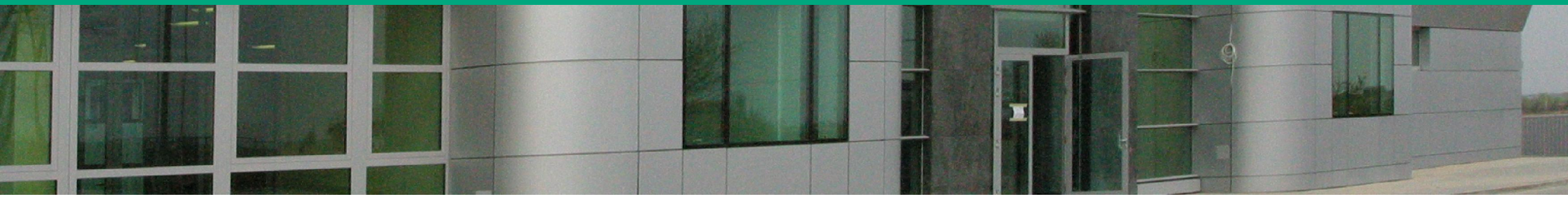


- Dostawa serwerów: Inspektorat Uzbrojenia, WCSS i Politechnika Śląska

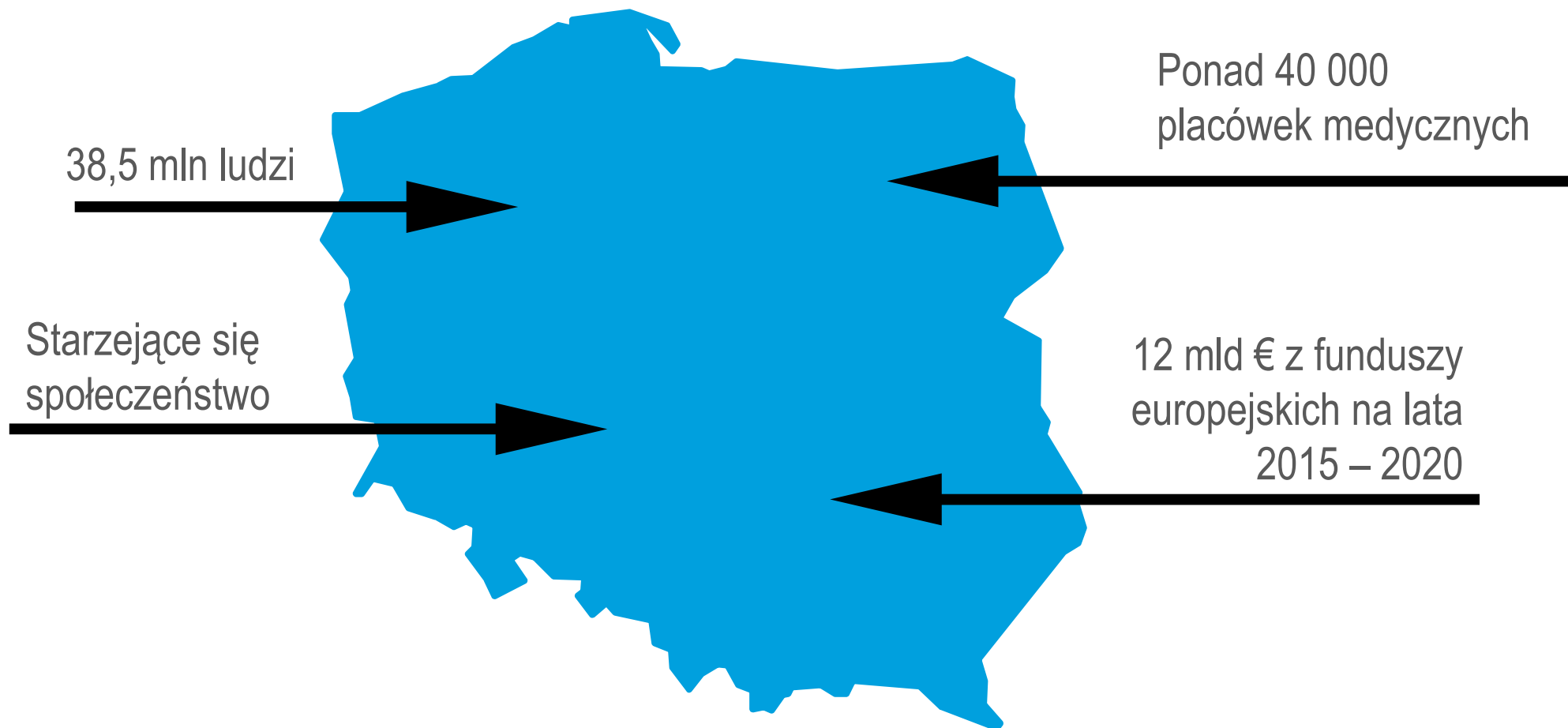




ROZWOJOWE PROJEKTY BIZNESOWE



POTENCJAŁ RYNKU:



PODZIAŁ RYNKU ultrasonografii:

- ACTION S.A. – **największy dystrybutor** produktów firmy Samsung w Polsce i w regionie
- Od czerwca 2015 r. **strategiczne partnerstwo Samsunga z Actionmed** w obszarach: USG, RTG i tomografii
- W styczniu 2016 r. Actionmed otrzymało od Samsunga status Gold Partner, tym samym plasując się w **dziesiątce najlepszych dystrybutorów tej marki na świecie**



- **Obszary działania:**

- systemy diagnostyki obrazowej: USG, RTG cyfrowe i mobilne tomografy, w szczególności dedykowane do neurochirurgii
- zautomatyzowane systemy logistyczne do dystrybucji leków w szpitalach i aptekach
- systemy rejestracji, archiwizacji i transmisji video zabiegów operacyjnych

- **Główne kontrakty dystrybucyjne:**



Neuro**Logic**a



CareFusion

ORPHEUSMEDICAL

CZOŁOWE PRODUKTY:

CereTom



Karetka udarowa



Nowe kategorie konsumenckie

- Dalszy rozwój oferty produktów i usług – kontynuacja działań:

- Artykuły przemysłowe
- Artykuły biurowe
- Kuchnia
- Art. dziecko/matka
- Uroda

- Wykorzystanie potencjału posiadanych kanałów sprzedaży dla nowych grup produktowych
- Rozbudowa oferty pod nowe kanały sprzedaży

- Obecność w sieciach:

ROSSMANN

Carrefour

Auchan

NETTO

LEROY MERLIN

Praktiker

JULA

psb MRÓWKA

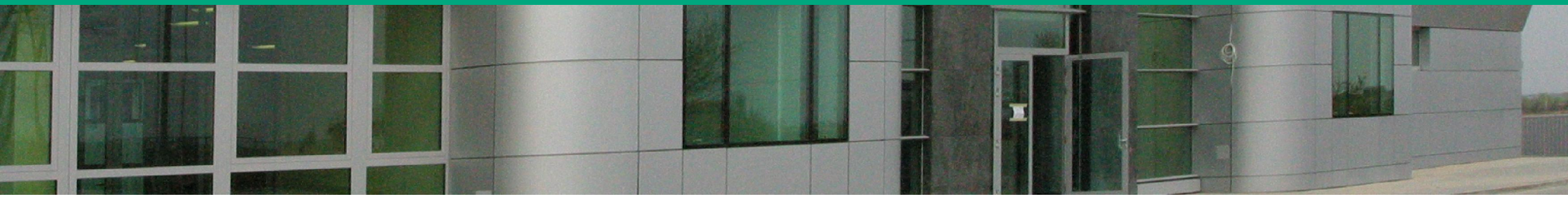
makro

OBI





SPÓŁKI GRUPY



- Sukcesywne podążanie ścieżką wzrostu
- Oferta - mocna pozycja w kategorii **komponenty i peryferia IT**; rozwój w kategoriach: **RTV/AGD, network, Smart House i artykułach konsumenckich**
- Rozwój bazy klientów (**2650 kupujących klientów aktywnie miesięcznie**)

- **Osiągnięcia 2015 r.:**

- Dystrybucja HGST
- Rozwój sprzedaży w sieciach handlowych (Norma)

HGST
a Western Digital company

NORMA
Mehr fürs Geld.



- **Sferis w liczbach:**

- **288** producentów
- **12 000** produktów
- **963** punkty odbiorów paczek
- **114** punktów sprzedaży stacjonarnej

- **17 salonów własnych:**

Warszawa, Kraków, Kielce, Katowice, Gdynia, Poznań, Wrocław, Łódź, Białystok, Piła, Rzeszów, Tarnów, Bełchatów, Bydgoszcz, Bielsko-Biała, w najlepszych galeriach handlowych;

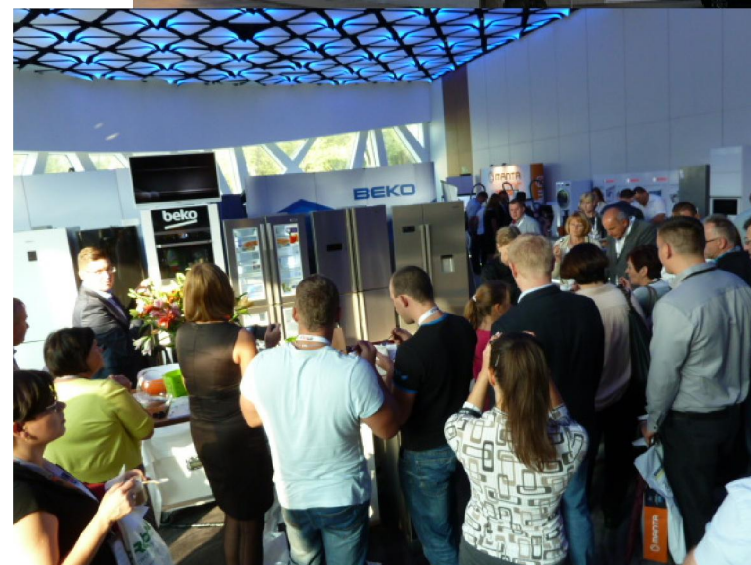
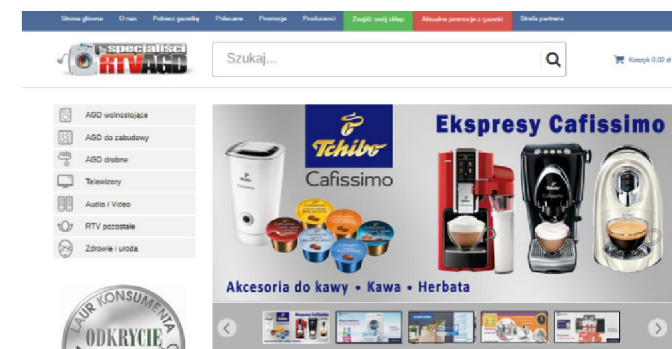
- Operator **Samsung Brand Store w CH Arkadia** w Warszawie

- **Dobra opinia wśród klientów:**

- **99,7%** zadowolonych na Allegro
- **96%** zadowolonych na Opineo
- **95%** zadowolonych na Ceneo



- Uruchomienie sprzedażowej strony internetowej www.specrtvagd.pl
- Liczba sklepów/punktów odbioru: **ponad 180**
- Wzmocnienie rozpoznawalności marki poprzez **rewitalizację sklepów partnerskich**
- Cykliczne spotkania dla partnerów, wsparcie marketingowe, możliwość udziału w programie partnerskim





ACTION GAMES LAB

- **Nelly's Puzzle Jam**

- Nowa graficzna odsłona gry
- Wprowadzenie kolejnych narzędzi monetyzacji
- Intensyfikacja działań na App Store i Google Play
- Poszerzenie działań marketingowych o rynki zagraniczne: Stany Zjednoczone, Brazylia, Kanada, Niemcy, Wielka Brytania



- **World Clash**

- Analiza testów w etapie soft launchu – rozwój bazy zagranicznych testerów
- Poszerzenie soft launch o nowe kraje – analiza
- Przygotowania do głównego launchu produktu
- Współpraca z międzynarodowymi Partnerami w dziedzinie mobile



Rynek nas docenia

- **Dystrybutor Roku Gala Mobility 2015**



- **TOP500 najszybszych superkomputerów świata.** Trzy instalacje serwerowe Action znalazły się na tej prestiżowej liście



- **EY – konkurs: Przedsiębiorca Roku**
Prezes Piotr Bieliński finalistą



- **1. miejsce w ogólnoeuropejskim (EMEA&I)**
konkursie dla dystrybutorów Fujitsu



- **1. miejsce w ogólnoeuropejskim (EMEA&I)**
konkursie dla dystrybutorów Intel



- **Tytuł Dystrybutora Roku w CEE 2014;**
wyróżnienie otrzymane podczas targów Distree 2015



- **Konsumencki Lider Jakości** dla marki ActiveJet



- Wyróżnienie miesięcznika **PC World**
dla ActiveJet



- Wyróżnienie miesięcznika **PC Format**
dla ActiveJet



- **Złoty As IT** dla ACTION Centrum Edukacyjnego

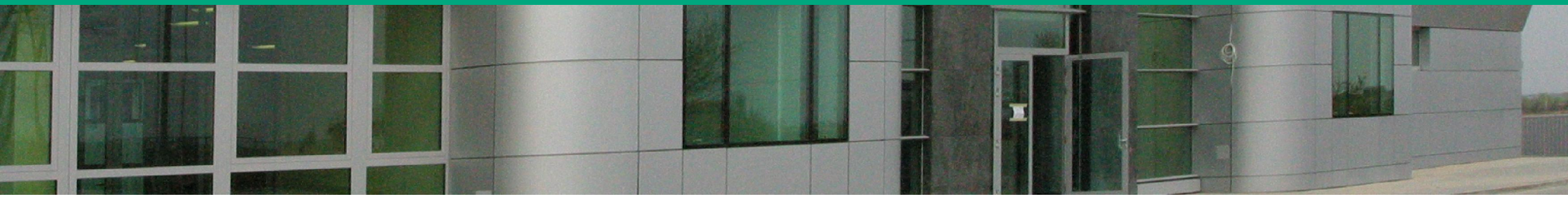


- **Samsung KNOX w Polsce** ACTION Centrum Edukacyjne najlepszym ośrodkiem szkoleniowym

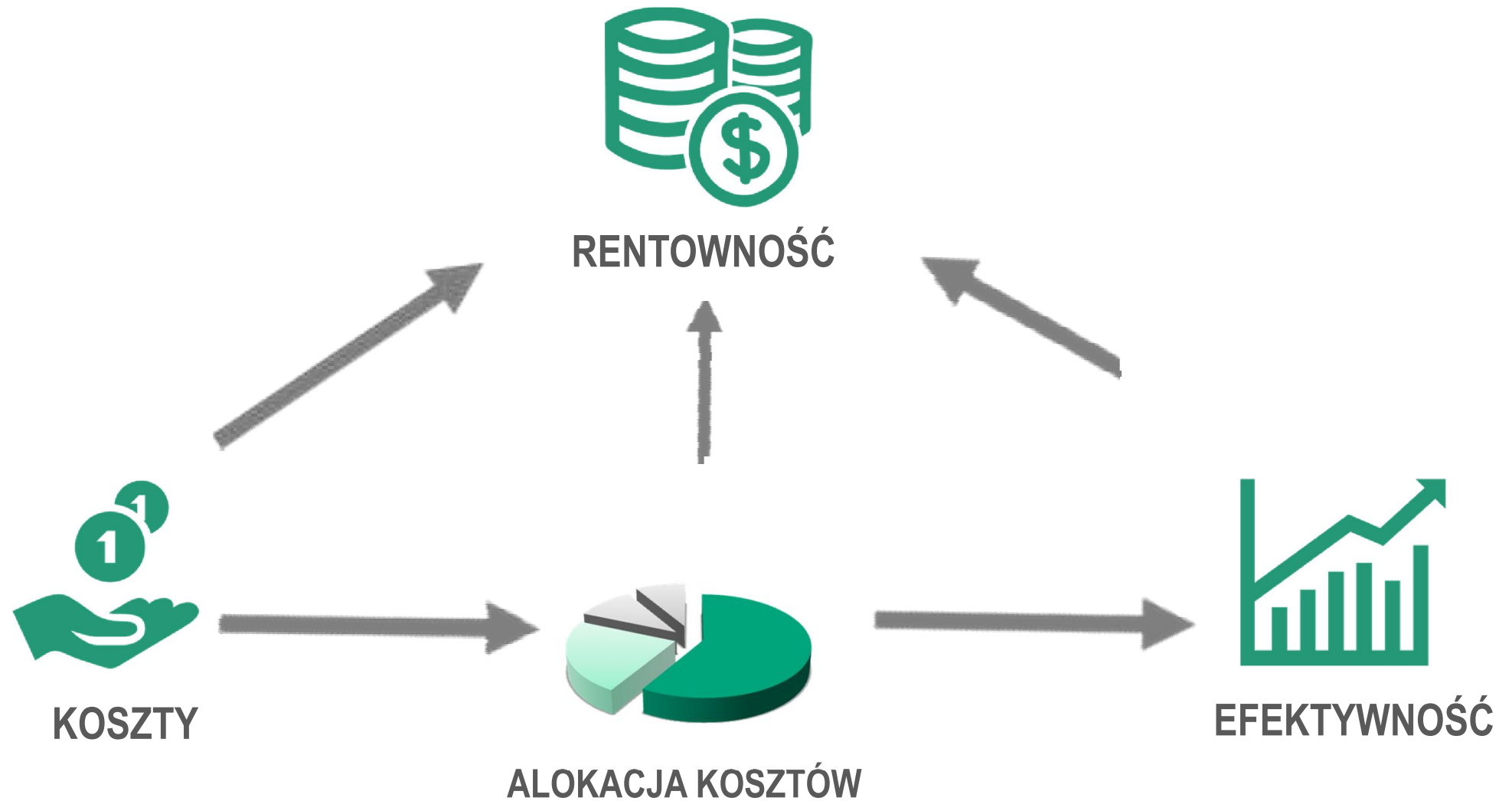




KIERUNKI ROZWOJU



Kierunki rozwoju



DZIĘKUJEMY



Solidny partner:



GIEŁDA PAPIERÓW
WARTOŚCIOWYCH
w Warszawie



REMONDIS
ELECTRORECYCLING

